

Die Firma BASS GmbH & Co. KG ist ein dynamisches, mittelständisches Familienunternehmen und seit 1947 weltweit im Markt für industrielle, effiziente Gewindeherstellung tätig. Als Spezialist für hochpräzise Gewindewerkzeuge entwickeln, produzieren und vertreiben wir unsere Produkte an unsere Zielkunden aus der Automobilindustrie, dem Maschinenbau, der Luftfahrtindustrie und der Medizintechnik.

Wir wachsen und suchen ab sofort eine erfolgsorientierte Persönlichkeit (w/m) als

Technischer Außendienst Nordbayern & Ostdeutschland

Was Sie erwartet:

- Eigenständige Betreuung bestehender Kunden (Direktkunden, Key-Accounts und Premium-Partner) sowie Neukundengewinnung in Ihrem Verkaufsgebiet
- Erarbeitung von werkzeugtechnischen Kundenlösungen in Zusammenarbeit mit unseren Experten aus dem Bereich Vertrieb und Anwendungstechnik
- Technische Projektarbeit für die Vertriebsunterstützung
- Erstklassige Einarbeitung und interessante Entwicklungsperspektiven
- Angestelltenvertrag mit leistungsgerechter Bezahlung sowie Firmenwagen

Was wir bieten:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe mit Kunden- und Umsatzverantwortung und der Chance, Ihre und unsere Entwicklung maßgeblich mitzugestalten und voranzutreiben
- Freiräume für die Verwirklichung Ihrer Ideen und Förderung von Innovation und Kreativität
- Innovatives Arbeitsumfeld in einem dynamischen Team
- Intensive Einarbeitung und Betreuung

Was Sie auszeichnet:

- Fundiertes technisches und kaufmännisches Wissen und Spaß am Vertrieb
- Sie bringen mehrere Jahre Vertriebserfahrung im Bereich Zerspanungswerkzeuge, idealerweise Gewindewerkzeugen mit
- Überzeugungskraft, Verhandlungsgeschick und Kontaktstärke
- Hohe Einsatzbereitschaft und Erfolgsorientierung
- Wohnort im Verkaufsgebiet und Reisebereitschaft

Fühlen Sie sich von diesem Umfeld und den Aufgaben angesprochen? Dann senden Sie unserer Agentur bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen oder sprechen sie persönlich an.

Solange Curic , 0157 30 41 77 77 - solange.curic@inopere.com
Thomas Klauder, 0172-65 207 94 - thomas.klauder@inopere.com